

Relations presse :
 Florence Lièvre
 Tél. : 01 47 54 50 71
 florence.lievre@capgemini.com

Relations Investisseurs :
 Vincent Biraud
 Tél. : 01 47 54 50 87
 vincent.biraud@capgemini.com

Capgemini : progression de 6,7% du chiffre d'affaires au 1^{er} trimestre 2019

Paris, le 25 avril 2019 – Le groupe Capgemini a réalisé au 1^{er} trimestre 2019 un chiffre d'affaires consolidé de 3 441 millions d'euros, en hausse de 6,7% à taux de change constants* par rapport au même trimestre de l'année 2018.

Pour Paul Hermelin, Président-directeur général du groupe Capgemini : « *Le Groupe enregistre une bonne performance au premier trimestre avec une dynamique continue de son activité, en particulier en Europe.*

Nous tirons parti des investissements réalisés dans notre portefeuille d'offres axé sur l'innovation ainsi que de notre place parmi les leaders mondiaux dans le digital et le cloud, activités qui poursuivent leur progression avec une croissance de 20%. Au cours de ce trimestre, le Groupe s'est renforcé avec la finalisation de l'acquisition de Leidos Cyber, un acteur de pointe dans la cybersécurité aux Etats-Unis.

Ce début d'année nous permet de confirmer l'ensemble de nos objectifs pour 2019. »

	Chiffre d'affaires (en millions d'euros)		Variation	
	2018	2019	À taux de change courants	À taux de change constants*
1^{er} trimestre	3 153	3 441	+9,2%	+6,7%

Le chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre s'établit en hausse de 9,2% sur un an, à 3 441 millions d'euros. La croissance à taux de change constants* s'élève à 6,7%. L'impact des devises est ce trimestre essentiellement lié à l'appréciation du dollar américain par rapport à l'euro. La croissance organique*, c'est-à-dire hors impact des taux de change et des variations de périmètre, est de 5,0%. Les activités liées au digital et au cloud poursuivent leur progression avec une croissance de 20% à taux de change constants et excèdent désormais 45% du chiffre d'affaires.

* Les termes et indicateurs alternatifs de performance marqués d'un (*) sont définis et/ou réconciliés en annexe de ce communiqué.

ÉVOLUTION DE L'ACTIVITÉ PAR RÉGIONS

Le chiffre d'affaires de la région **Amérique du Nord** (32% du chiffre d'affaires du Groupe) progresse de 7,0% à taux de change constants. Les secteurs Télécom, Media & Technologie et des Services sont particulièrement dynamiques en ce début d'année, ainsi que, dans une moindre mesure, les Services financiers et le secteur Energie & *Utilities*.

La région **Royaume-Uni & Irlande** (12% du chiffre d'affaires du Groupe) réalise une performance encourageante avec une croissance de 6,4% à taux de change constants. En particulier les secteurs Energie & *Utilities*, Biens de consommation & Commerce et Télécom, Media & Technologie enregistrent une croissance à deux chiffres, tandis que le secteur public poursuit sur la tendance positive amorcée aux trimestres précédents.

La dynamique reste bien orientée en **France** (22% du chiffre d'affaires du Groupe) avec une hausse de 4,8% de son chiffre d'affaires sur la période, soutenue par une forte croissance dans l'Industrie. Par métier, l'activité y est tirée par les services d'Applications et de Technologie et le conseil en Stratégie et Transformation.

La région **Reste de l'Europe** (27% du chiffre d'affaires du Groupe) conserve un rythme de croissance robuste avec un chiffre d'affaires en progression de 6,3% à taux de change constants, porté principalement par la bonne tenue du Secteur public, du secteur Energie & *Utilities* et des Services.

Enfin, la région **Asie-Pacifique et Amérique Latine** (7% du chiffre d'affaires du Groupe) poursuit son accélération avec une hausse de 13,7% de son chiffre d'affaires, tirée principalement par les Services financiers, l'Industrie et les Services.

ÉVOLUTION DE L'ACTIVITÉ PAR MÉTIERS

Les activités de conseil en **Stratégie** et **Transformation** (7% du chiffre d'affaires du Groupe), désormais regroupées au sein de *Capgemini Invent*, enregistrent une hausse de 29,7% à taux de change constants de leur chiffre d'affaires total*. Cette croissance reflète non seulement la contribution des acquisitions réalisées dans le domaine mais également un besoin d'accompagnement des clients du Groupe dans leur transformation digitale qui se maintient à un niveau élevé.

Les services d'**Applications** et de **Technologie** (72% du chiffre d'affaires du Groupe) qui constituent le cœur de l'activité du Groupe continuent de bénéficier pleinement de la demande pour le digital et le cloud dans toutes les régions du Groupe et enregistrent une augmentation de leur chiffre d'affaires total* de 7,1% à taux de change constants.

Enfin les services d'**Opérations** et d'**Ingénierie** (21% du chiffre d'affaires du Groupe) enregistrent une légère hausse de leur chiffre d'affaires total*, avec une croissance de 2,1% à taux de change constants. De fait, les Services d'infrastructure ainsi que les *Business Services* (*Business Process Outsourcing* et plateformes) tendent à confirmer ce trimestre la stabilisation de leur niveau activité, tandis que les activités de *digital manufacturing* et d'ingénierie poursuivent leur croissance.

ÉVOLUTION DES EFFECTIFS

Au 31 mars 2019, l'effectif total du Groupe s'établit à 212 800 personnes, en progression de 4,6% sur un an. L'effectif « offshore » est en croissance de 5,3% à 122 000 collaborateurs, soit 57% de l'effectif total.

PRISES DE COMMANDES

Les prises de commandes enregistrées au 1^{er} trimestre 2019 s'élèvent à 3 367 millions d'euros, en augmentation de 2,7% à taux de change constants sur une base de comparaison particulièrement exigeante puisque les prises de commandes étaient en augmentation de 15,3% sur la même période de l'année dernière.

PERSPECTIVES

Pour l'année 2019, le Groupe vise une croissance à taux de change constants comprise entre 5,5% et 8,0%, une amélioration de la profitabilité avec une marge opérationnelle comprise entre 12,3% et 12,6% et un *free cash-flow* organique en progression en données comparables à plus de 1,1 milliard d'euros.

Ces perspectives tiennent compte de l'impact de l'application de la norme IFRS 16 au 1^{er} janvier 2019 sur la marge opérationnelle (de l'ordre de +0,05 point) et sur la définition du *free cash flow* organique (environ -50 millions d'euros), tel que détaillé en annexe du communiqué de presse du 14 février 2019 dans lequel ces perspectives ont été publiées.

CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Paul Hermelin, Président-directeur général, et Carole Ferrand, Directeur financier, commenteront cette publication au cours d'une conférence téléphonique qui se déroulera en anglais **ce jour à 18h00 heure de Paris** (CET). Cette conférence téléphonique sera accessible par webcast, en direct et en rediffusion pendant un an, depuis ce [lien](#).

L'ensemble des documents relatifs à cette publication sera mis en ligne sur le site Investisseurs de Capgemini et à l'adresse <https://investors.capgemini.com/results>.

CALENDRIER

23 mai 2019 Assemblée Générale
30 juillet 2019 Publication des résultats pour le 1^{er} semestre 2019

Pour rappel, le calendrier relatif au paiement du dividende de 1,70 euro par action qui est soumis à l'approbation de l'assemblée générale serait :

5 juin 2019 Détachement du coupon sur Euronext Paris
7 juin 2019 Mise en paiement du dividende

AVERTISSEMENT

Le présent communiqué de presse est susceptible de contenir des informations prospectives. Ces informations peuvent comprendre des projections, des estimations, des hypothèses, des informations concernant des projets, des objectifs, des intentions et/ou des attentes portant sur des résultats financiers futurs, des événements, des opérations, le développement de services et de produits futurs, ainsi que des informations relatives à des performances ou à des événements futurs. Ces informations prospectives sont généralement reconnaissables à l'emploi des termes « s'attendre à », « anticiper », « penser que », « avoir l'intention de », « estimer », « prévoir », « projeter », « pourrait », « devrait » ou à l'emploi de la forme négative de ces termes et à d'autres expressions de même nature. La direction de Capgemini considère actuellement que ces informations prospectives traduisent des attentes raisonnables ; la société alerte cependant les investisseurs sur le fait que ces informations prospectives sont soumises à des risques et incertitudes (y compris, notamment, les risques identifiés dans le Document de Référence de Capgemini, disponible sur le site internet de Capgemini), étant donné qu'elles ont trait à des événements futurs et dépendent des circonstances futures dont la réalisation est incertaine et qui peuvent différer de ceux anticipés, souvent difficilement prévisibles et généralement en dehors du contrôle de Capgemini. Les résultats et les événements réels sont susceptibles de différer significativement, de ceux qui sont exprimés, impliqués ou projetés dans les informations prospectives. Les informations prospectives ne donnent aucune garantie de réalisation d'événements ou de résultats futurs et n'ont pas cette vocation. Capgemini ne prend aucun engagement de mettre à jour ou de réviser les informations prospectives sous réserve de ses obligations légales.

Le présent communiqué de presse ne constitue pas une offre d'instruments financiers au public et ne contient pas d'invitation ou d'incitation à investir dans des instruments financiers en France, aux États-Unis ou n'importe quel autre pays.

À propos de Capgemini

Capgemini est un leader mondial du conseil, des services informatiques et de la transformation numérique. A la pointe de l'innovation, le Groupe aide ses clients à saisir l'ensemble des opportunités que présentent le cloud, le digital et les plateformes. Fort de 50 ans d'expérience et d'une grande expertise des différents secteurs d'activité, il accompagne les entreprises et organisations dans la réalisation de leurs ambitions, de la définition de leur stratégie à la mise en œuvre de leurs opérations. Pour Capgemini, ce sont les hommes et les femmes qui donnent toute sa valeur à la technologie. Résolument multiculturel, le Groupe compte plus de 200 000 collaborateurs présents dans plus de 40 pays. Il a réalisé un chiffre d'affaires de 13,2 milliards d'euros en 2018.

Plus d'informations sur www.capgemini.com. *People matter, results count.*

* *
*

ANNEXES¹

TAXONOMIE METIERS

Comme annoncé précédemment, la taxonomie des lignes de métiers du Groupe a été simplifiée et homogénéisée à compter du 1^{er} janvier 2019 :

- **Stratégie & Transformation** comprend l'ensemble des activités de conseil en stratégie et d'accompagnement de la transformation. Le périmètre correspond à celui de *Capgemini Invent* ;
- **Applications & Technologie** regroupe les activités des « Services applicatifs » ainsi que les activités connexes, notamment les services de proximité en technologie, auparavant inclus dans les « Services de technologie et d'ingénierie » ;
- **Opérations & Ingénierie** recouvre toutes les autres activités du Groupe, à savoir à ce jour : les Business Services (comprenant le Business Process Outsourcing), l'ensemble des Services d'infrastructure (y compris ceux auparavant inclus dans les « Services de technologie et d'ingénierie ») et les services de Digital Engineering et Digital Manufacturing (précédemment inclus dans les « Services de technologie et d'ingénierie »).

DÉFINITIONS

La **croissance organique** du chiffre d'affaires est la croissance calculée à **taux de change et périmètre constants**. Le périmètre et les taux de changes utilisés sont ceux de l'exercice publié. Ce sont également les taux de change de l'exercice publié qui sont utilisés dans le calcul de la **croissance à taux de change constants**.

Réconciliation des taux de croissance Groupe	T1 2019
Croissance organique	+5,0%
Impact des variations de périmètre du Groupe	+1,7pt
Croissance à taux de change constants	+6,7%
Impact des taux de change	+2,5pt
Croissance en données publiées	+9,2%

Pour l'évolution de l'activité par métier, conformément aux indicateurs internes de performance opérationnelle, la croissance à taux de change constants est calculée sur la base du **chiffre d'affaires total**, c'est-à-dire avant élimination des facturations inter-métiers. Le Groupe considère en effet que cela est plus représentatif du niveau d'activité par métier car, avec l'évolution de son activité, le Groupe constate un nombre croissant de contrats dont la mise en œuvre requiert la combinaison de différentes expertises métiers entraînant une augmentation des flux de facturation inter-métiers (environ 7% du total aujourd'hui).

La **marge opérationnelle**, un des principaux indicateurs de la performance du Groupe, est la différence entre le chiffre d'affaires et les charges opérationnelles. Elle est calculée avant les « autres produits et charges opérationnels » qui comprennent les amortissements des actifs incorporels reconnus dans le cadre des regroupements d'entreprises, la charge résultant de l'étalement de la juste valeur des actions attribuées au personnel (y compris les charges sociales et contributions patronales), ainsi que les charges ou produits non récurrents, notamment les dépréciations des écarts d'acquisition, les écarts d'acquisition négatifs, les plus ou moins-values de cession de sociétés consolidées ou d'activités, les charges de restructuration afférentes à des plans approuvés par les organes de Direction du Groupe, les coûts d'acquisition et d'intégration des sociétés acquises par le Groupe y compris les compléments de prix incluant des conditions de présence, ainsi que les effets des réductions, des liquidations et des transferts des régimes de retraites à prestations définies.

Le résultat net normalisé correspond au résultat net (part du Groupe) corrigé des impacts des éléments reconnus en « Autres produits et charges opérationnels », net d'impôt calculé sur la base du taux effectif d'impôt. Le **résultat normalisé par action** est calculé comme un résultat de base par action, c'est-à-dire hors dilution.

Le **free cash-flow organique** se définit comme le flux de trésorerie lié à l'activité diminué des investissements en immobilisations incorporelles et corporelles (nets de cession), des remboursements de dette locative et ajusté des intérêts financiers payés et reçus.

¹ Dans ces annexes l'arrondi d'une somme peut être différent de la somme des arrondis.

ÉVOLUTION DE L'ACTIVITÉ PAR RÉGIONS

	Chiffre d'affaires (en millions d'euros)		Variation	
	T1 2018	T1 2019	à taux de change courants	à taux de change constants
Amérique du Nord	960	1 107	+15,3%	+7,0%
Royaume-Uni et Irlande	386	416	+7,7%	+6,4%
France	698	732	+4,8%	+4,8%
Reste de l'Europe	888	938	+5,6%	+6,3%
Asie Pacifique et Amérique latine	221	249	+12,8%	+13,7%
TOTAL	3 153	3 441	+9,2%	+6,7%

ÉVOLUTION DE L'ACTIVITÉ PAR MÉTIERS

	Chiffre d'affaires total* (en % du Groupe)		Variation
	T1 2018	T1 2019	à taux de change constants du Chiffre d'affaires total* du métier
Stratégie & Transformation	6%	7%	+29,7%
Applications & Technologie	72%	72%	+7,1%
Opérations & Ingénierie	22%	21%	+2,1%

ÉVOLUTION DU TAUX D'UTILISATION

	T1 2018	T2 2018	T3 2018	T4 2018	T1 2019
Stratégie & Transformation	75%	79%	74%	75%	74%
Applications & Technologie	77%	78%	77%	77%	78%